

# Référentiel pour un projet technique et économique cohérent

## ➤ Investissements

|         | Prix d'achat indicatif | Races à viande | Moyenne constatée* |
|---------|------------------------|----------------|--------------------|
| Cheptel | Agnelles               | 150 à 220 €    | 420 brebis         |
|         | Brebis                 | 100 à 200 €    |                    |
|         | Béliers                | 450 à 700 €    | 50 000 €           |

\* Moyenne basée sur 10 dossiers DJA de 2019 à 2021

| Bâtiment | Coût indicatif | 60 à 70 €/m <sup>2</sup>   | Bergerie tunnel isolé avec portes et pignons, (hors terrassement, maçonnerie et équipements) |
|----------|----------------|----------------------------|--|
|          |                | 120 à 170 €/m <sup>2</sup> | Bergerie ossature bois (hors équipement et terrassement)                                     |
|          |                | 800 à 1 000 €/brebis       | Construction bâtiment aménagement inclus   |
|          |                | 47 000 €                   | Moyenne constatée*   |

| Clôtures | Coût indicatif du m linéaire | 1,3 à 1,5 € | Clôture fixe avec pieux et grillage |
|----------|------------------------------|-------------|-------------------------------------|
|          |                              | 0,8 à 0,9 € | Clôture mobile                      |

## ➤ Repères techniques

|                          |   | Zone herbagère  |
|--------------------------|---|-----------------|
| Cheptel                  | Nombre de brebis                        | 400 à 500       |
|                          | Taux de mise bas                        | 90 à 97 %       |
|                          | Taux de prolificité                     | 140 à 160 %     |
|                          | Taux de mortalité                       | < 13 %          |
|                          | Taux de productivité numérique / brebis | 110 à 130 %     |
| Surfaces et alimentation | Nombre d'ha de SFPO                     | 70 à 90 ha      |
|                          | Chargement apparent en brebis / ha      | 6 à 7 brebis/ha |
|                          | Concentré total / brebis                | 140 à 240 kg    |
|                          | Fourrage distribué / brebis             | 130 à 180 kg MS |



## ➤ Repères économiques

|          |  |                   |
|----------|--|-------------------|
| Ventes   | Poids agneau lourd                                   | 17,5 à 20 kgc     |
|          | Prix moyen agneau lourd                              | 128 à 148 €       |
|          | Prix agnelet   |                   |
|          | Prix moyen brebis de réforme finies                  | 75 à 90 €         |
| Economie | Marge brute / brebis                                 | 90 à 120 €        |
|          | Frais d'alimentation/brebis                          | 60 à 80 €         |
|          | Frais véto/brebis                                    | 9 à 12 €          |
|          | Frais d'élevage/brebis                               | 7 à 11 €          |
|          | EBE/brebis   | 75 à 95 €         |
|          | Excédent Brut d'Exploitation / Unité de main-d'œuvre | Objectif 55 000 € |
|          | EBE/Produit  | < 30 %            |

Données 2021

# Les leviers d'amélioration du revenu en élevage ovin

## ➤ Impacts de différents facteurs sur le revenu total de l'exploitation tous systèmes confondus

|  | Si je maîtrise moins |           | EXPLOITATION MAÎTRISÉE   |  | Si je maîtrise mieux |           |
|---|----------------------|-----------|--|---|----------------------|-----------|
|   | SMIC/UMO             | EBE       | RESULTATS ECONOMIQUES  |   | SMIC/UMO             | EBE       |
|   |                      |           | 1,36 SMIC/UMO<br>32 907 €/UMO<br>EBE 32 907 €  |   |                      |           |
| Avec 400 brebis/UMO, la différence est de   | - 0,3                | - 7 280 € | <b>MOYENS</b><br>1,3 UMO<br>461 brebis/UMO<br>1,38 productivité numérique<br>7 brebis/ha SFP | Avec 3 % de mortalité en moins, 24 agneaux en plus (1,42 PN), la différence est de  | + 0,12               | + 2 876 € |
| Avec 48 agneaux en moins (PN 1,3), la différence est de                           | - 0,21               | - 4987 €  | 142 kg de concentré/brebis   | Avec 0,3 kg de carcasse/agneau en plus, la différence est de                        | + 0,04               | + 1 161 € |
| Avec 20 kg de concentré en plus/brebis, la différence est de                      | - 0,19               | - 4560 €  | 18,7 kg de carcasse/agneau<br>9 940 kg de carcasse/UMO                                       | Avec 7 kg de concentré en moins/brebis, la différence est de                        | -+ 0,06              | + 1 600 € |

- **Être bon techniquement : se former**
- **Produire des agneaux qui répondent aux besoins de la filière : mieux valoriser**
- **Avoir un système économe : bien réfléchir à ses investissements et viser l'autonomie alimentaire**

# CLÉS DE RÉUSSITE

QUELLE QUE SOIT LA FORME D'INSTALLATION, IL EXISTE 7 CLÉS DE RÉUSSITE TRANSVERSALES

1



MAÎTRISER DES SAVOIR-FAIRE EST DÉTERMINANT POUR RÉUSSIR SON INSTALLATION

- Évaluer ses compétences avec l'appui des structures professionnelles agricoles.
- Acquérir des compétences manquantes via le Plan de Professionnalisation Personnalisé : stage d'application pratique en élevage, stage collectif « 21 heures », formations complémentaires.

2



CONSTRUIRE UN PROJET TECHNIQUE ET ÉCONOMIQUE COHÉRENT EN LIEN AVEC SON ENVIRONNEMENT

- Se poser des questions sur son projet, participer à des journées d'échanges entre éleveurs, à des journées techniques, des portes ouvertes bâtiments...
- Étudier la faisabilité globale de mon projet, notamment au travers du Plan d'entreprise.

3



CONCILIER PROJET PROFESSIONNEL ET ATTENTES PERSONNELLES

- Entreprendre, c'est un projet de vie !
- Quels sont mes objectifs ? Mes motivations ? Mon organisation du travail ?

4



INVESTIR DE FAÇON RAISONNÉE

- Rationaliser les investissements par rapport à la rentabilité du projet.
- Souvent la première piste de financement est le recours bancaire.
- D'autres sources de financements sont possibles: dotation jeune agriculteur, donations familiales, autofinancement, location foncier, financements participatifs, subventions (PCE, Plan de filière, ...)

5



SÉCURISER L'ACCÈS AU FONCIER

- Par la cession de bail dans le cadre familial ou via des baux cessibles
- Par la réalisation de nouveaux baux au repreneur hors cadre familial
- Par la création d'un Groupement Foncier Agricole, etc.

6



ÊTRE ATTENTIF AUX DONNÉES ÉCONOMIQUES

- S'assurer de la viabilité de son projet.

7



ÊTRE ACCOMPAGNÉ APRÈS SON INSTALLATION

- Ajuster et réorienter ses choix, être conseillé pour faire face aux aléas.



Ce sont des points d'attention sur lesquels il faut être particulièrement vigilant pour ne pas remettre en cause l'équilibre général.

## Cas 1

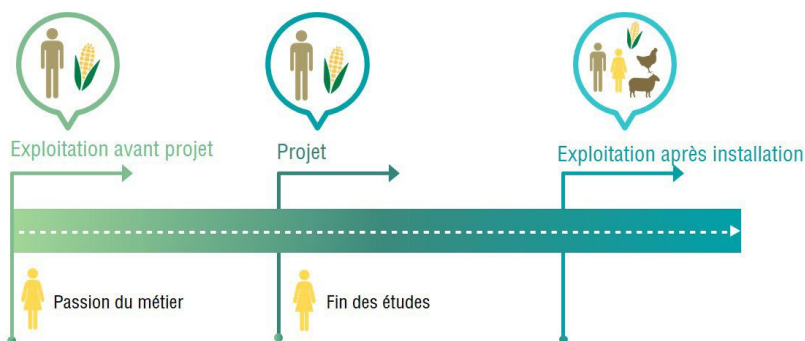
# CRÉER UN ATELIER POUR FAIRE UNE PLACE À UN NOUVEL ASSOCIÉ

Une installation sans agrandissement au sein d'une association familiale



### L'EXPLOITATION :

- 2 chefs d'exploitation
- 140 ha
- Atelier cultures : 71 ha
- Atelier ovins viande : 240 brebis
- Atelier volailles : 4 poulaillers de 400 m<sup>2</sup>



### OBJECTIF :

Travailler sur l'exploitation familiale en développant deux ateliers

### D'où je pars ?

- Un domaine céréalier en place depuis 3 générations
- Une association avec son père

### Où je vais ?

- L'envie de développer ses propres ateliers d'élevage sans agrandir l'exploitation

### Comment j'y parviens ?

- Aménagement d'un bâtiment existant en bergerie
- Valorisation des terres à moindre potentiel agronomique par les ovins
- Construction de 4 poulaillers pour compléter le revenu

### FACTEURS CLÉS DE RÉUSSITE

#### UN NOUVEL ASSOCIÉ LÉGITIME ET INTÉGRÉ DANS LES DÉCISIONS

À l'installation du jeune, les tâches et responsabilités ont été partagées. Les décisions stratégiques sont prises en commun après concertations.

#### UN TRANSFERT DE COMPÉTENCES ENTRE GÉNÉRATIONS

Après l'installation, le jeune associé a bénéficié de l'expérience et du savoir-faire paternel.

#### CHOIX DE L'OPTIMISATION PLUTÔT QUE CELUI DE L'AGRANDISSEMENT

Le porteur de projet a fait le choix de miser sur la création de deux nouveaux ateliers pour optimiser le système actuel.

## Cas 2

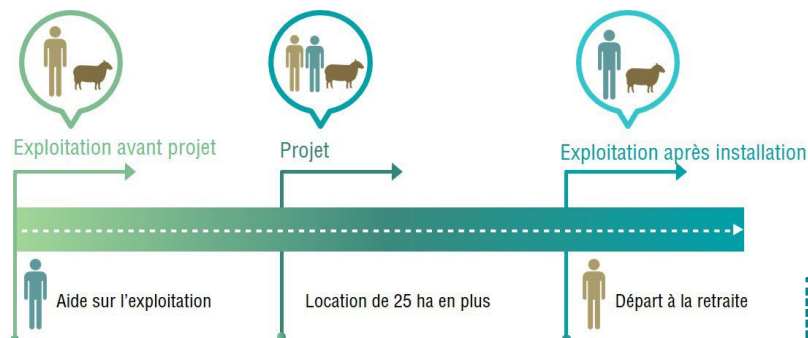
# S'INSTALLER PROGRESSIVEMENT POUR UNE TRANSMISSION FAMILIALE SEREINE

## Un projet construit par anticipation sous forme individuelle



### L'EXPLOITATION :

- 1 chef d'exploitation
- 84 ha
- Atelier ovins viande : 400 brebis mères
- Atelier bovins viande : 5 vaches allaitantes



### OBJECTIF :

Volonté de reprendre l'exploitation paternelle

### D'où je pars ?

- Un jeune impliqué depuis toujours, passionné par l'élevage
- Le salariat, une phase de transition, en attente d'opportunité de reprise, conjugué à une implication forte sur l'exploitation
- Des parents jeunes pour qui la transmission n'était pas encore d'actualité à la fin des études de leur fils

### Où je vais ?

- Vers une augmentation de troupe

### Comment j'y parviens ?

- Auto construction d'une bergerie
- Location anticipée de surfaces

### FACTEURS CLÉS DE RÉUSSITE

#### ANTICIPER LA TRANSMISSION POUR FACILITER L'INSTALLATION

L'installation du jeune a été anticipée par la location de 25 ha pour conforter son projet alors que les parents sont à 10 ans de leur départ en retraite.

#### DES INVESTISSEMENTS RAISONNÉS

Le projet d'installation a été longuement réfléchi et ne pouvait se faire sans la construction d'un bâtiment fonctionnel pour loger tous les animaux. Les investissements sont toutefois maîtrisés afin de limiter les annuités (matériels en CUMA et implication dans une banque d'entraide), ils s'élèvent à 260 000 €.

#### UN ACCOMPAGNEMENT COHÉRENT ET EFFICACE

Pendant un an et demi, l'exploitant a suivi le parcours à l'installation et participé à des interventions de la Chambre d'agriculture avec le technicien ovin, la chargée d'étude et le technicien de l'organisation de producteurs.